

Virtuelle Hauptversammlung 2021

_____ 7. Mai 2021

50 Jahre – ein starkes Fundament

- **Technologieführer** im Bereich Kühlung und Temperierung
- Umfassende **Markt- und Industrie-expertise**
- Hohe **Kundenzufriedenheit** & Loyalität
- Breit diversifizierte **Kundenbasis**

Diese Kernstärken haben uns erfolgreich gemacht. Sie bleiben die Basis auch für das zukünftige profitable Wachstum.



Solide Ergebnisse in einem herausfordernden Jahr

		Ergebnisse 2020	Prognose 1 10. März 2020 (zurückgezogen am 30. April 2020 aufgrund von COVID-19)		Prognose 2 10. November 2020	
Umsatz	Mio. €	190,5	204 – 214	-	185	✓
EBIT	Mio. €	6,8	6,0 – 10,7	✓	4,6 – 5,6	✓
EBIT-Marge	%	3,6	3,0 – 5,0	✓	2,5 – 3,0	✓
Eigenkapitalquote	%	53,6	> 50	✓	> 50	✓
Free Cashflow	Mio. €	3,9	positiv	✓	positiv	✓

- Profitabilität gehalten – trotz Strukturkosten
- Mit Ausnahme des Konzernumsatzes wurde sogar die zurückgezogene Prognose Nr. 1 erreicht

Kennzahlen Geschäftsjahr 2020

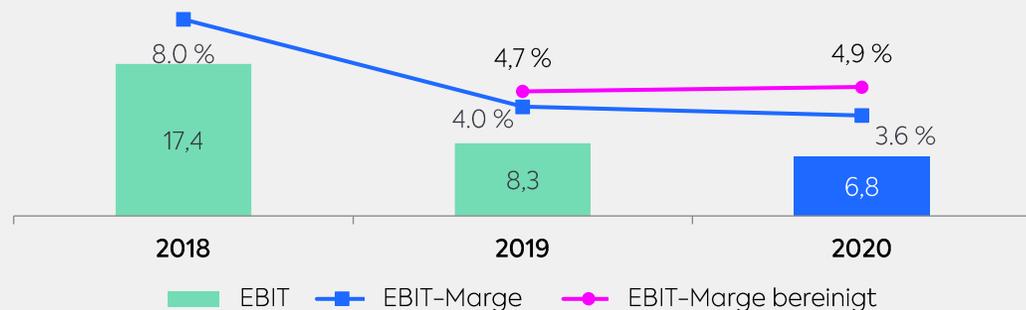
190,5 Mio. € Technology 137,7 Mio. € Services 52,8 Mio. € Konzernumsatz	6,8 Mio. € Technology -0,2 Mio. € Services 7,0 Mio. € (bereinigt: 9,4 Mio. €) Konzern-EBIT	3,6 % Technology -0,1% Services 13,2 % (bereinigt: 4,9 %) EBIT-Marge	0,72 € / (Vorjahr: 0,88 €) 0,36 € EPS/Dividenden- vorschlag 2020
53,6 % (Vorjahr: 51,4 %) Eigenkapitalquote	21,5 Mio. € (Vorjahr : 24,2 Mio. €) Nettoverschuldung	3,9 Mio. € (Vorjahr: 7,6 Mio. €) Free Cashflow	1.409 (Vorjahr: 1.474) Mitarbeiter per 31.12.2020

Umsatz und EBIT

Umsatz



EBIT



Alle Angaben in Mio. €, sofern nicht anders angegeben

Bereinigte EBIT-Marge über Vorjahreswert erzielt

- Konsolidierter Umsatz von 190,5 Mio. € nur 8,4 % unter Vorjahr
- Viertes Quartal 2020 deutlich besser als erwartet
- Operatives Ergebnis (EBIT) bei 6,8 Mio. € (VJ: 8,3 Mio. €)
- EBIT-Marge bei 3,6 % (VJ: 4,0 %)
- Ergebnisrückgang ist auf den Corona-Effekt und folgende Einmaleffekte zurückzuführen:
 - > Strukturkosten: 3,2 Mio. €
 - > Einmalserträge: 0,6 Mio. €
- EBIT bereinigt bei 9,4 Mio. € (VJ: 9,7 Mio. €)
- Bereinigte EBIT-Marge mit 4,9 % über der bereinigten EBIT-Marge des Vorjahres von 4,7 %

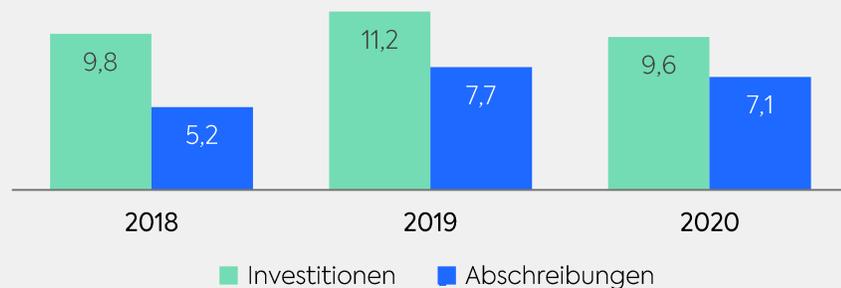
Bilanz

Eigenkapital / Eigenkapitalquote auf solidem Niveau

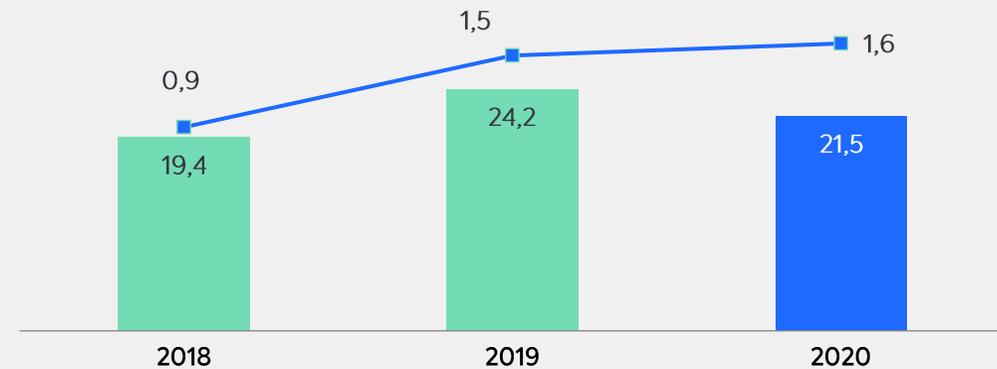


- Die finanzielle Situation des technotrans-Konzerns blieb auch während der Corona-Krise solide und geordnet.
- Trotz des Neubaus, der Produktionsstätte in Holzwickede, stieg die Bilanzsumme nur moderat um 1,4 % auf 148,1 Mio. € (VJ: 146,0 Mio. €).

Investition & Abschreibung



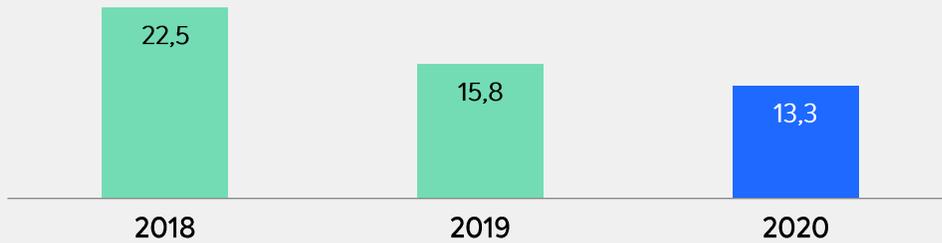
Verhältnis Nettoverschuldung & Nettoverschuldung / EBITDA



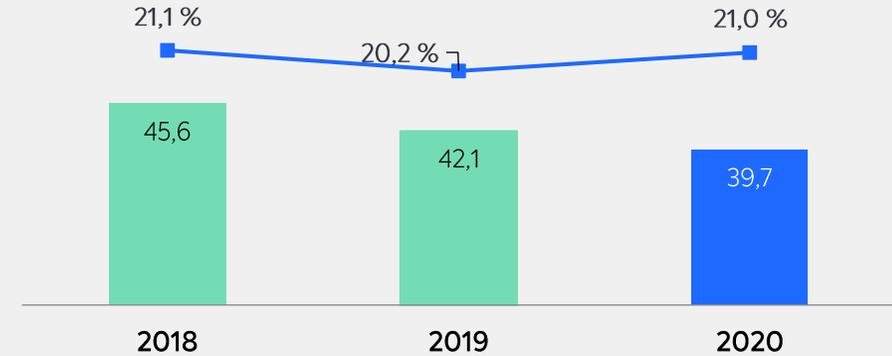
Alle Angaben in Mio. €, sofern nicht anders angegeben

Finanzlage

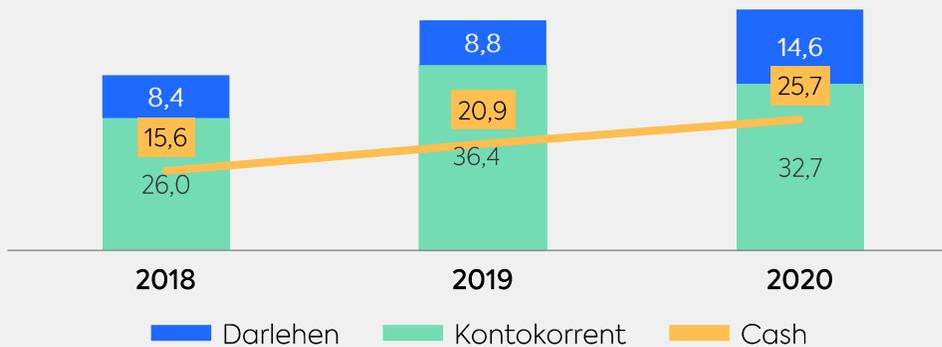
Operativer Cash Flow durch gesunkenen Jahresüberschuss belastet



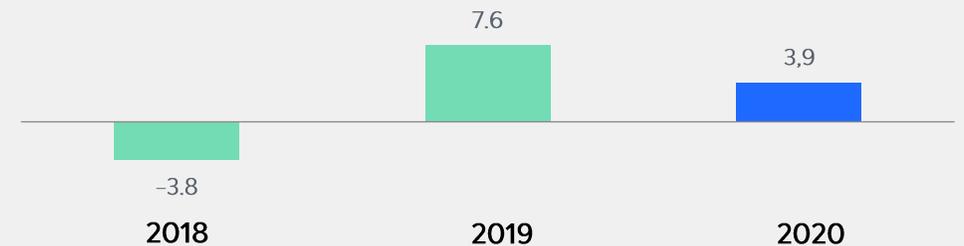
Net Working Capital Ratio leicht über 20 %-Ziel



Finanzielle Verbindlichkeiten & Zahlungsmittel zeigen eine solide Finanzlage



Free Cash Flow bleibt trotz Corona positiv



Alle Angaben in Mio. €, sofern nicht anders angegeben

Segment Technology

Umsätze 2019/2020 nach Quartalen



EBIT 2019/2020 nach Quartalen



- Umsatz von 137,7 Mio. € im Segment Technology (VJ: 148,4 Mio. €)
- Aufgrund des starken Umsatzes im vierten Quartal nur 7,2 % unter Vorjahr

- Segment-EBIT trotz geringerem Umsatz mit -0,2 Mio. € nahezu auf Vorjahresniveau (+0,05 Mio. €)
- Segment-Rendite bei -0,1 % (Vj.: 0,0 %)
- Bereinigt um Einmaleffekte in Höhe von 2,0 Mio. € erreichte das Segment-EBIT 1,8 Mio. €. Die Profitabilität lag bei 1,3 %.

Alle Angaben in Mio. €, sofern nicht anders angegeben

Segment Services

Umsatz 2019/2020 nach Quartalen (Mio. €)



EBIT 2019/2020 nach Quartalen (Mio. €)



- Segmentumsatz bei 52,8 Mio. € (VJ: 59,5 Mio. €)
- Rückgang um 11,4 % gegenüber dem Vorjahr, verursacht durch Corona-bedingte Reiseeinschränkungen.

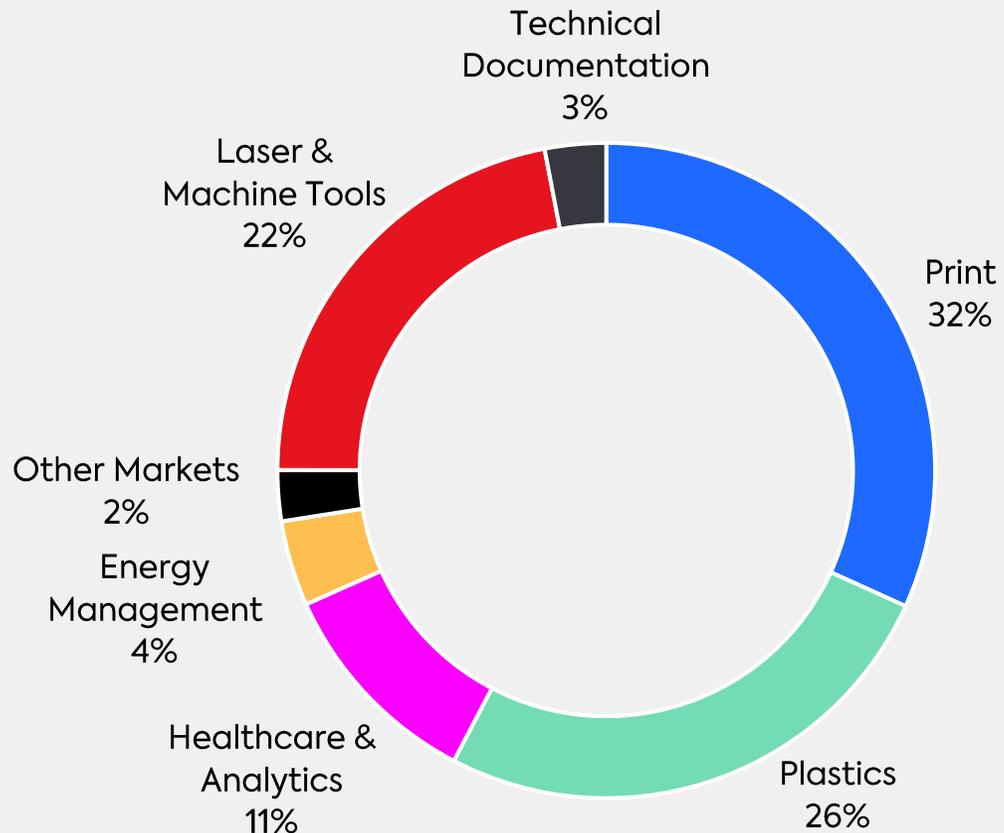
- Segment-EBIT mit 7,0 Mio. € erwartungsgemäß robust (VJ: 8,3 Mio. €)
- Segmentrentabilität bei 13,2 % (VJ: 13,9 %)
- Bereinigt um Einmaleffekte (0,6 Mio. €) liegt die EBIT-Marge des Segments auf dem Vorjahresniveau von 14,4 %.

Alle Angaben in Mio. €, sofern nicht anders angegeben

Kennzahlen 1. Quartal 2021

<p>52,8 Mio. € + 1,3 % Technology 38,9 Mio. € Services 13,9 Mio. €</p> <p>Konzernumsatz</p>	<p>2,9 Mio. € + 63 % Technology 0,8 Mio. € Services 2,1 Mio. €</p> <p>Konzern-EBIT</p>	<p>5,4 % (VJ 3,4 %) Technology 2,1 % Services 14,9 %</p> <p>EBIT-Marge</p>	<p>0,27 € + 67 %</p> <p>EPS</p>
<p>51,9 % (31.12.2020: 53,6 %)</p> <p>Eigenkapitalquote</p>	<p>17,1 Mio. € - 21 %</p> <p>Nettoverschuldung</p>	<p>4,9 Mio. € > + 100 %</p> <p>Free Cashflow</p>	<p>1.410 - 3 %</p> <p>Mitarbeiter per 31.03.2021</p>

Zielmärkte mit Dynamik



Plastics

++

- Neue Generation von Temperiergeräten schlagen im Markt ein
- Erfreulich hohe Nachfrage aus Folienextrusion

Healthcare & Analytics

++

- Starker Jahresauftakt im Bereich Healthcare & Analytics
- Anhaltend hohe Nachfrage nach Gepäckscanner-Kühlung

Energy Management

++

- Anziehende Nachfrage nach BTMS (Battery Thermal Management Systems)

Laser & Machine Tools

o

- Fokussierung auf Spezialanforderungen trägt Früchte
- Märkte für Standard-Laser bleiben kompetitiv

Print

-

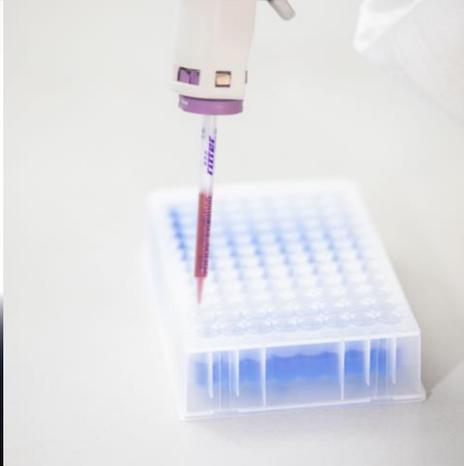
- Umsätze noch unter Vorjahr
- Erste Anzeichen einer Aufhellung erkennbar

Technische Dokumentation

o

- Moderate Zuwächse erkennbar

Branchen Highlights Geschäftsjahr 2020



It's time to transform

Die Welt verändert sich, wir verändern uns auch.

Automatisierung
& Robotik

Neues
Arbeiten

Digitalisierung

Urbanisierung

Daten
Sicherheit

Elektrifizierung

Individualisierung

Covid-19

Nachhaltigkeit

...



Unser Ziel

**technotrans auf lange
Sicht stark und stabil
zu machen, die Position
als Technologieführer
weiter ausbauen.**

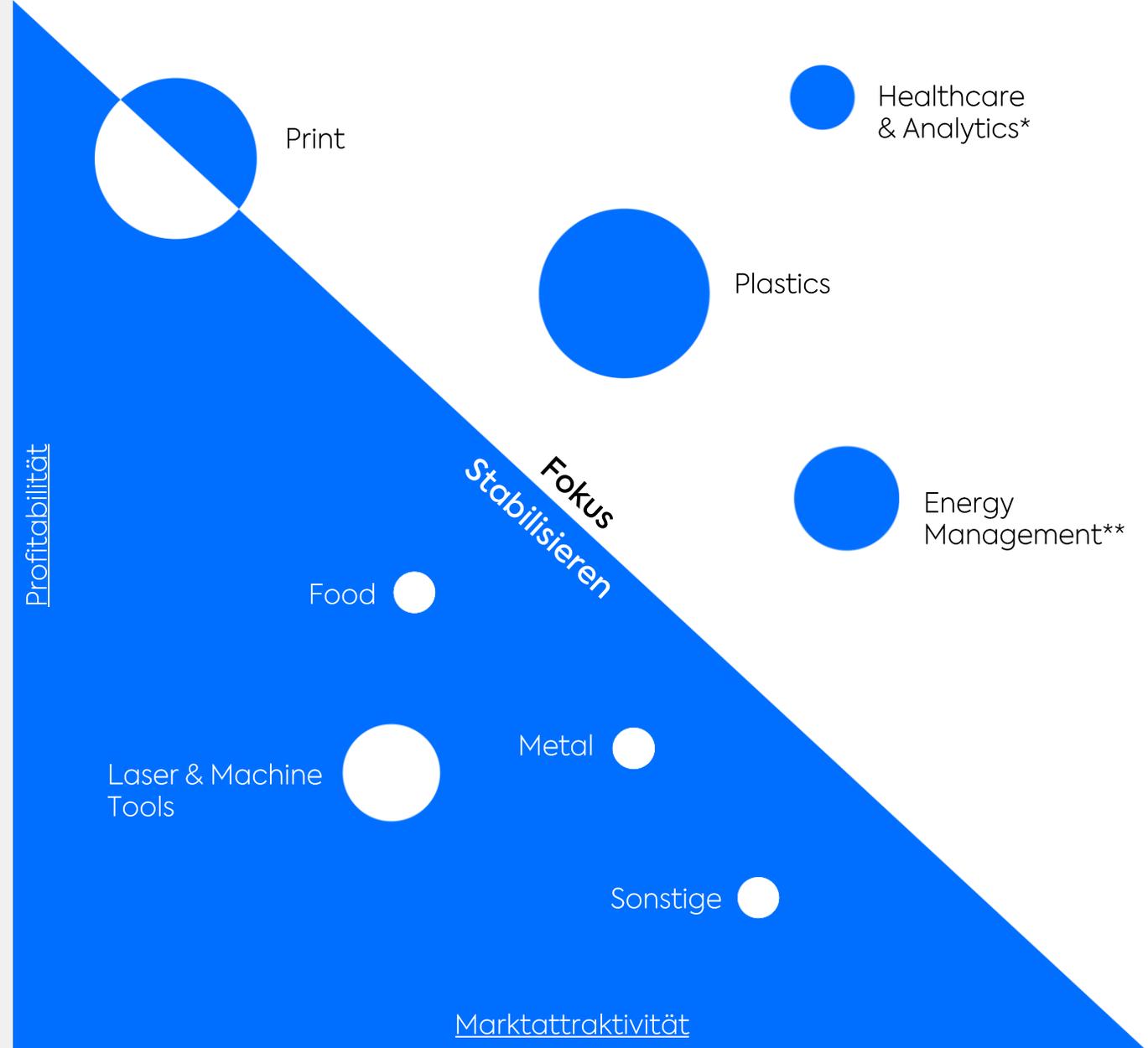
Strategie

Fokus auf unsere wichtigsten Märkte

● Kreisgröße = geplanter Umsatz Mio. € 2025

* Inkl. Pharma, Chemie/Biologie

** E-Mobilität Schiene & Straße, Ladestationen, Datacenter



Future Ready 2025:

2021 – 2022

Phase I: Stabilität & Rentabilität

- Fortführung des **eingeleiteten Transformationsprozesses** auf Basis der vorhandenen Kernkompetenzen
- **Verschmelzung** einzelner Konzerngesellschaften
- Nutzung von konzernweiten Synergieeffekten durch zentrale Steuerung der Funktionsbereiche
- Stärkung von **technotrans als eine Marke**

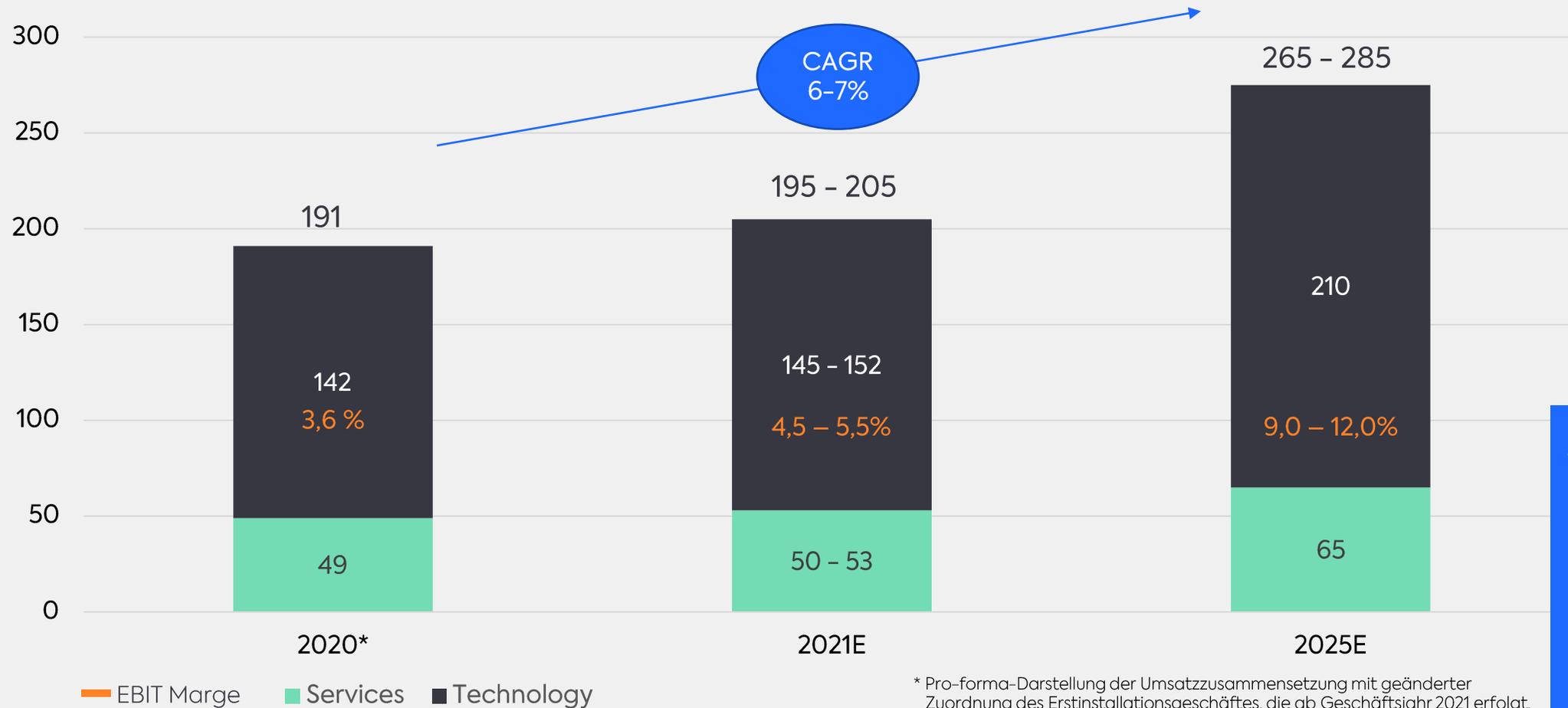
2023 – 2025

Phase II: Profitables Wachstum & Investition

Beschleunigtes Wachstum basierend auf:

- Fokus auf Schlüsselmärkte (Plastics, Print, Energy Management, Healthcare & Analytics)
- Neue Technologien
- Internationaler Geschäftsausbau

Mittelfristplanung 2025



Annahmen:

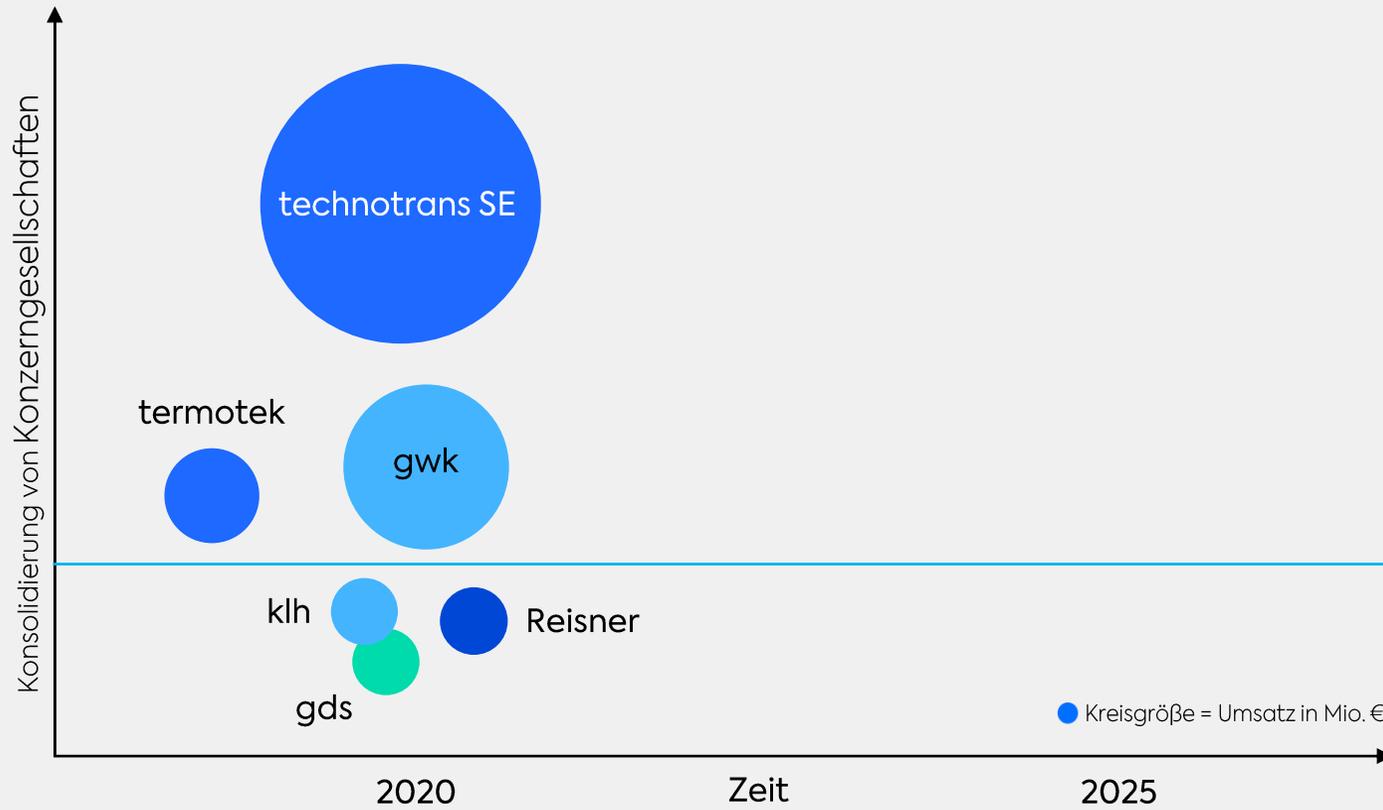
- Markterholung im Jahre 2021
- Keine zusätzlichen Auswirkungen von COVID-19
- 2021 – 2025 organisches Wachstum

* Pro-forma-Darstellung der Umsatzzusammensetzung mit geänderter Zuordnung des Erstinstallationsgeschäftes, die ab Geschäftsjahr 2021 erfolgt.

Unsere Vision:

**Wenn es eine Herausforderung
im Bereich Thermomanagement
gibt, entwickeln und bauen wir
die bessere Lösung.**

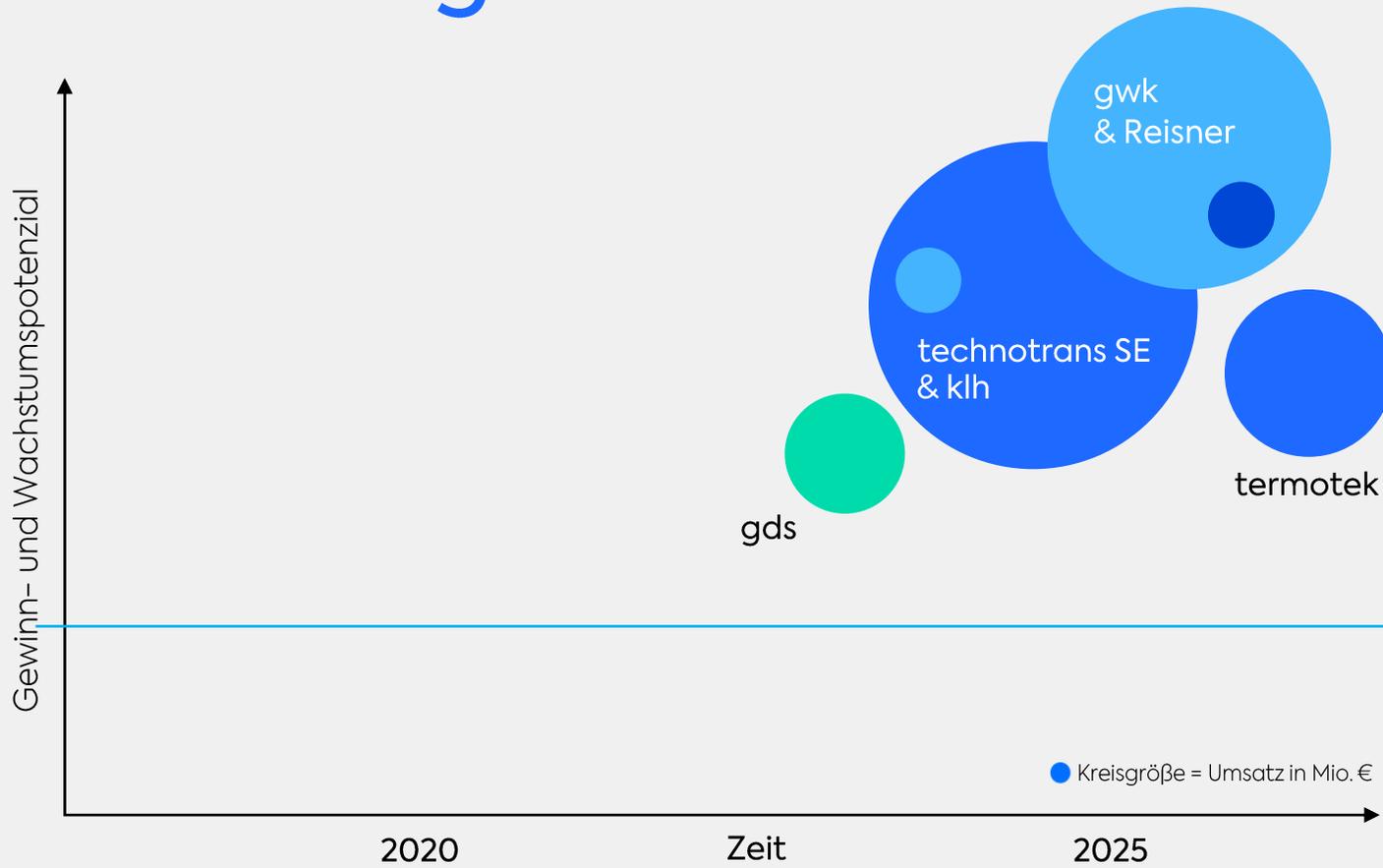
Konsolidierung von Konzerngesellschaften



Konsolidierung im Sinne von:

- organisatorische Zusammenlegung zur Effizienzsteigerung
- Marktorientierung durch Technologie- und Vertriebskompetenz für unsere Kunden

Konsolidierung von Konzerngesellschaften



Unternehmen

ttSE/KLH

gwk/Reisner

termotek

gds

Märkte

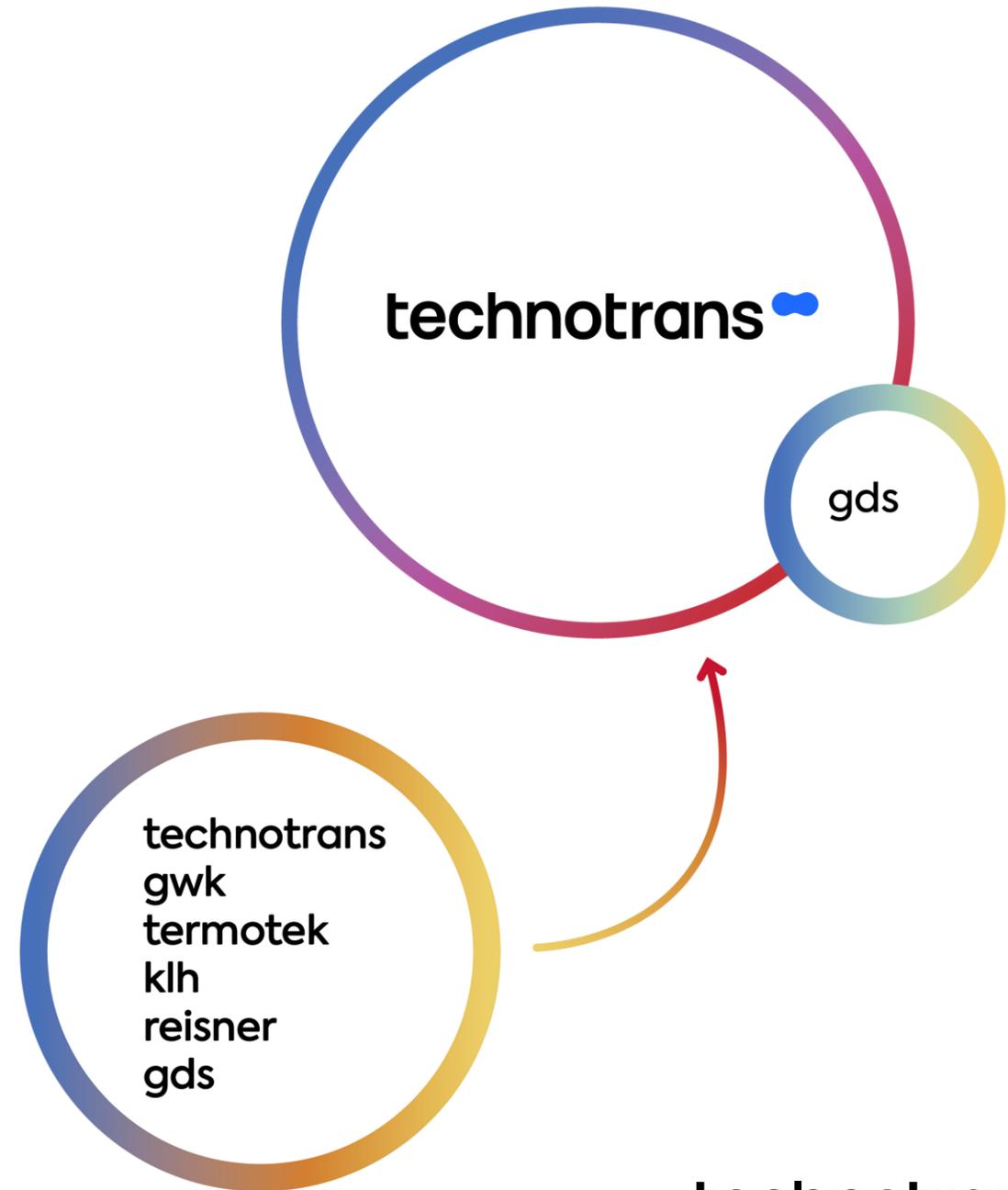
Print, Energy Management, Laser & Machine Tools

Plastics

Healthcare & Analytics, Laser & Machine Tools (kleine Größen)

Technische Dokumentation

Wie sieht technotrans in Zukunft aus? Eine starke Dachmarke.



Was uns wichtig ist

ESG Kriterien

1. Elektrizität

Wir schützen und fördern

Verwendung von
erneuerbarer Energie

Unsere Ziele / KPIs

Anteil 2025:
100 % „green power“

2. Fuhrpark

Reduktion des Kraftstoffverbrauchs

5 % p.a. Reduktion im Durchschnitt

3. Vielfältigkeit

Kontinuierliche **Aufrechterhaltung
des Anteils** an weiblichen /diversen
Mitarbeitern konzernweit

mind. 20 %

4. Personalentwicklung

Erhöhung der Aufwendungen

5 % p.a. Anstieg

5. Reduktion von Verpackungsmüll

Erhöhung der Recyclingquote
von Verpackungsmaterial

Anteil 2025: 100 %

Neubau Holzwickede



Basisinformationen:

- Grundstücksfläche: Rund 9000 m²
- Bürofläche: 900 m²
(erweiterbar)
- Produktionsfläche 2000 m²
(erweiterbar)
- Energiestandard: KfW-55
- Bauzeit: 9 Monate
- Inbetriebnahme: 08.02.2021
- Investitionsvolumen: Rund 5,5 Mio. €

It's time to transform

Es ist an der Zeit,
die Kraft zur
Transformation
zu bündeln.

A hand is shown in silhouette, holding a glowing blue globe. The globe is surrounded by a network of white lines and dots, representing a digital or technological network. The background is a blurred blue and white, suggesting a modern, high-tech environment.

Virtuelle Hauptversammlung 2021

_____7. Mai 2021

HERZLICHEN DANK FÜR IHRE TEILNAHME!