

**technotrans** 

Hauptversammlung 2024



# Herzlich Willkommen zur 28. Hauptversammlung



**Wir haben  
die richtige  
Strategie!**



**Wir haben  
den Mut zur  
Veränderung!**

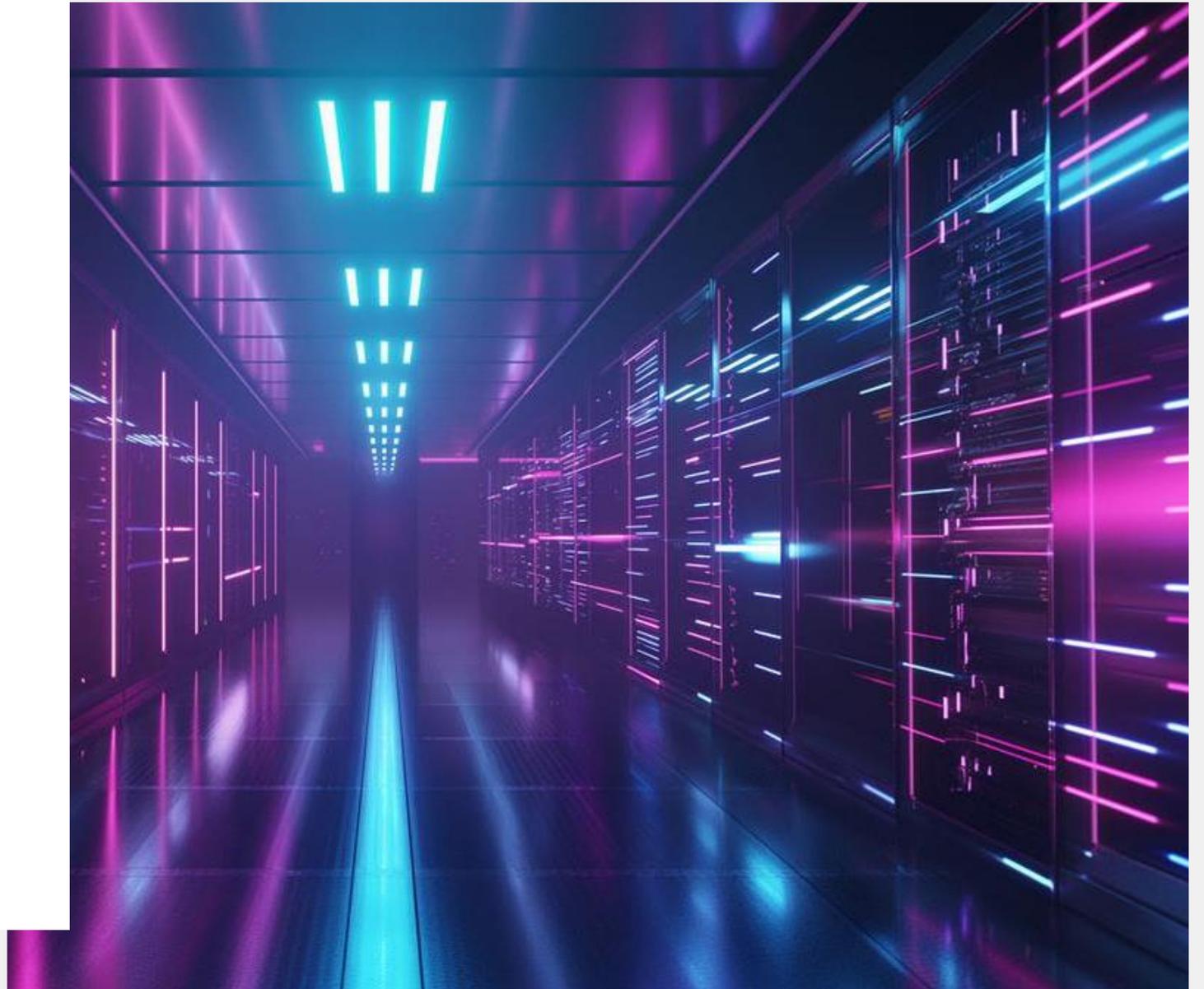


**Wir haben die  
richtige  
Technologie &  
attraktive Produkte  
für wachsende  
Märkte!**

# Anwendungen

- Kühlung von Laserquellen
- Temperierung von Druckwalzen
- Temperaturregulierung in der Medizin und Analysetechnik
- Temperierung Kunststoffspritzguss
- Batteriekühlung von Zügen und E-Bussen
- Thermomanagement-System für Schnellladestationen
- Liquid Cooling Systeme für Datacenter

**Ohne Kühlung geht es nicht**



# 2023 auf einen Blick



Umsatz (Mio. €)

**262,1**

+10 %

EBIT (Mio. €)

**14,2** -0,7 %

EBIT Marge (%)

**5,4** -0,6 %p

Mitarbeiter, 31. Dez. 2023

**1.598** +98

Eigenkapitalquote

**56 %** +0 %p

Free Cash Flow (Mio. €)

**12,8** +16,5 Mio.€

ROCE (%)

**13,3** +0 %p

**Herzlichen Dank für Ihren Einsatz!**

ZUKUNFT BRAUCHT MENSCHEN

# Aus- und Weiterbildung

+50% neue Auszubildende & duale Studenten

Insgesamt bilden wir **138** junge Menschen aus!

Circa **10%** unserer Mitarbeiter sind duale Studenten oder Auszubildende!



Elektifizierung  
Digitalisierung  
Dekarbonisierung

Technologie

Wärme

Thermo-  
management

technotrans

tt

LEISTUNGSPARAMETER

## Thermomanagement



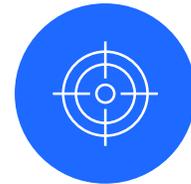
**Kühlleistung**

0,1 kW - 5.000 kW



**Temperaturbereich**

-80° C - +400° C



**Toleranz | Präzision**

0,1 K - 0,01 K

# Future Ready 2025 | Strategie Review

- Phase I „Stabilität & Profitabilität“ abgeschlossen
- Strategische Ausrichtung & Zielrichtung durch externen Berater bestätigt

## Next: Phase II

- Effizienzprogramm [ttSprint](#)
- Kundenorientierung | Geschwindigkeit | Profitabilität

**Unser Ziel:  
Führender Anbieter von  
Thermomanagement-Lösungen  
in allen Fokusmärkten!**



**Wir haben  
die richtige  
Strategie!**



**Wir haben  
den Mut zur  
Veränderung!**

UMWELT

# Nachhaltigkeit

Unsere Innovationen:

- Digital Only Concept
- Preis DIGITAL.PILOT 23
- Umweltfreundliche Kältemittel
- Energieeffiziente & ressourcenschonende Thermomanagement-Lösungen → 30% Energiekosteneinsparung
- Reduktion CO<sub>2</sub>-Fußabdruck



# Energy Management

- Führende Marktposition im Schienenverkehr ausgebaut
- Kurz vor Abschluss eines Serienauftrags für E-Busse
- Großauftrag Kühllösung für den Charge-Post von ADS-TEC Energy
- Großaufträge Flüssigkeitskühlung für Datacenter



UNSERE MÄRKTE

# Plastics

- Technologische Innovationen
- Energieeffizienz
- Einsatz natürlicher Kältemittel
- Erfolgreiche Fachmesse Fakuma



UNSERE MÄRKTE

# Print

- Wachstumstreiber sind Verpackungs- und Etikettendruck
- Entwicklungspartner & Weltmarktführer
- Leitmesse drupa



# Healthcare & Analytics

- Normalisierung auf vor Corona Niveau
- Reinraum als Alleinstellungsmerkmal



UNSERE MÄRKTE

# Laser

- Wachstum durch hochpräzise Laser für Batterieproduktion
- EUV-Laser / Halbleiter

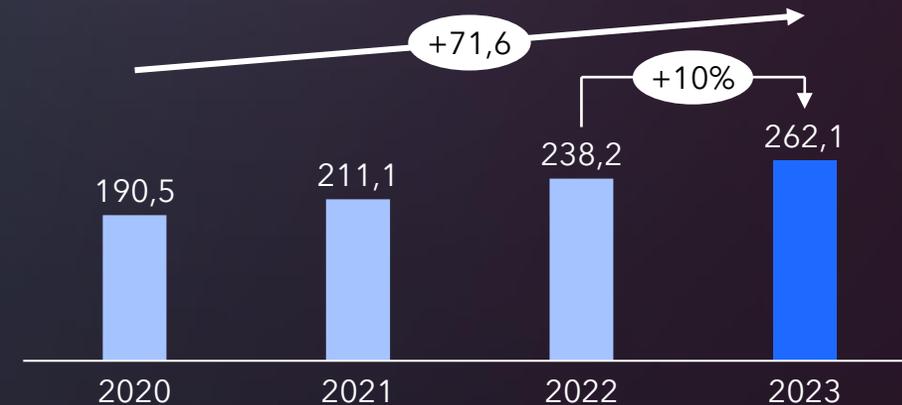


## FINANZEN

# Weiterhin starkes Umsatzwachstum

- Konzernumsatz auf Allzeithoch
- Anhaltend schwierige wirtschaftliche Rahmenbedingungen
- Gebremster Auftragseingang in Q4-2023

Umsatz 2020-2023 (Mio. €)



Umsatz 2023 nach Quartalen (Mio. €)



# Fokus auf Wachstum | 2023 vs 2022

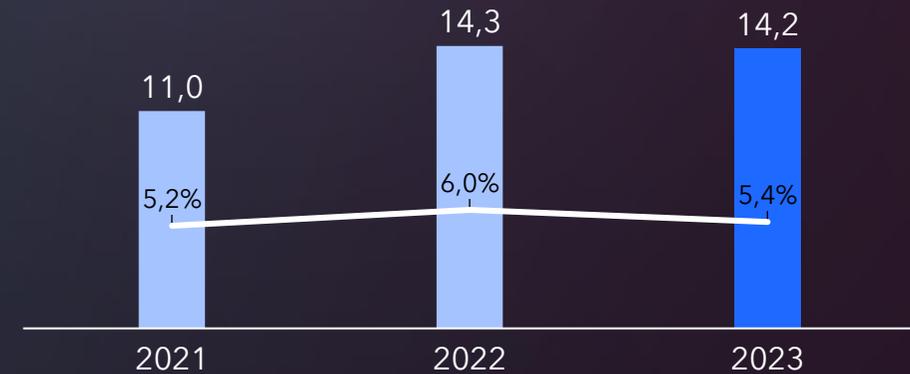


## FINANZEN

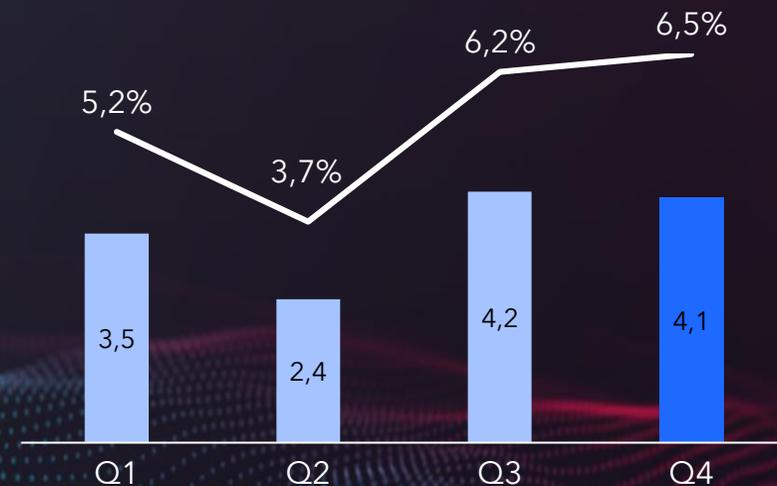
# Signifikante EBIT- Verbesserung im 2. Halbjahr 2023

- EBIT-Marge 5,4 % für das Gesamtjahr 2023
- Einmaleffekte beeinträchtigen die Rentabilität insbesondere in der ersten Hälfte des Geschäftsjahres
- Q3 und Q4 zeigen starkes Wachstum der EBIT-Marge mit 6,2% bzw. 6,5%

EBIT (Mio. €) | EBIT-Marge 2021 - 2023



EBIT (Mio. €) | EBIT-Marge Q1 - Q4 2023

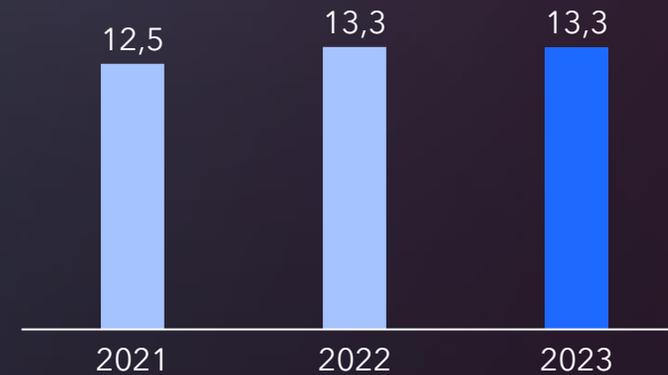


## FINANZEN

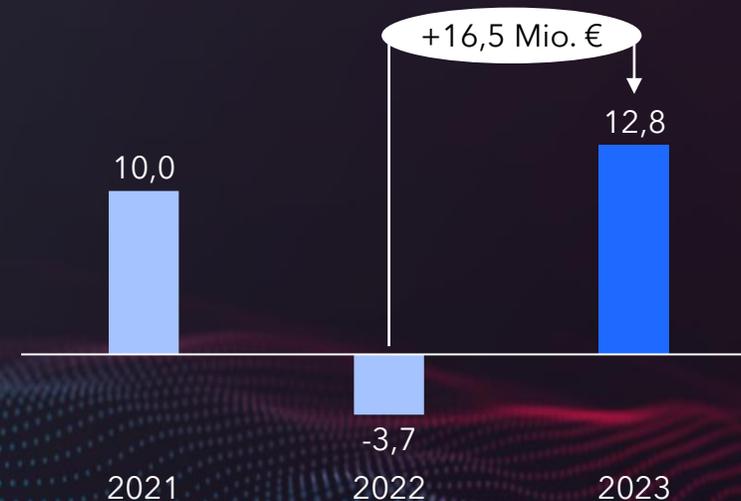
# ROCE stabil, Free Cash Flow mit starkem Anstieg

- ROCE bleibt stabil:  
nahezu konstantes EBIT bei verringertem Kapitaleinsatz
- Starker Free Cashflow:  
deutlicher Anstieg um 16,5 Mio. € durch  
deutlich erhöhten Mittelzufluss aus  
betrieblicher Tätigkeit

ROCE (%)



Free Cash Flow (Mio. €)

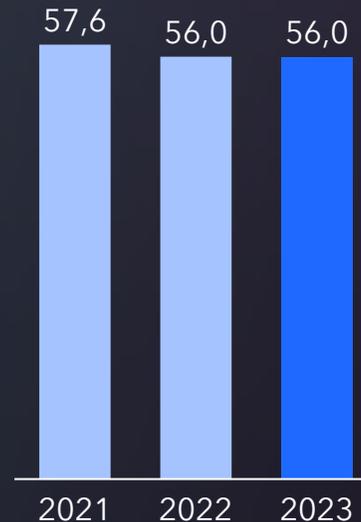
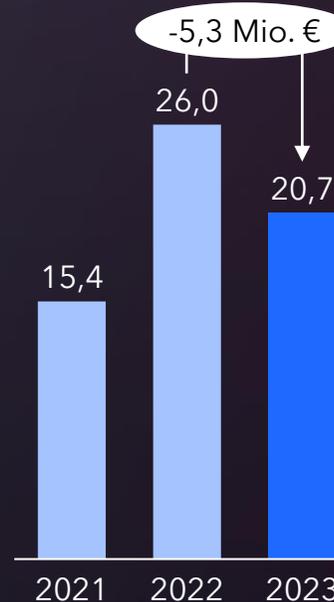


## FINANZEN

# Weitere Finanzkennzahlen

- Eigenkapitalquote konstant auf einem soliden Niveau von 56,0 %
- Starke Liquidität führt zu einer deutlich reduzierten Nettoverschuldung von 5,3 Mio. €
- Ergebnis je Aktie um 0,04 € oder 4,1 % gegenüber dem Vorjahr gesunken

Eigenkapitalquote (%)

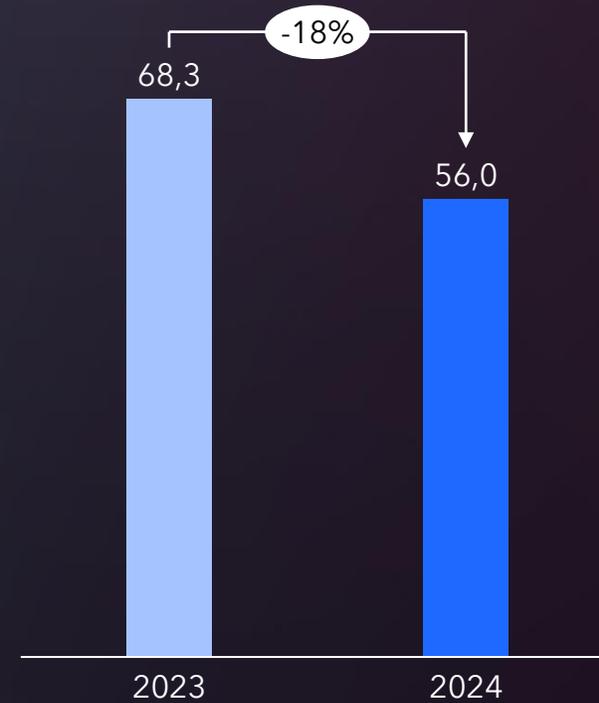
Nettoverschuldung  
(Mio. €)Periodenergebnis (Mio. €)  
Ergebnis pro Aktie (€)

1. QUARTAL 2024

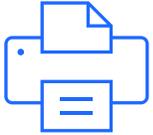
# konjunkturbedingter Umsatzrückgang

- Konjunktureller Gegenwind führt zu Auftragsverschiebungen durch Kunden
- Beide Segmente rückläufig

Umsatz (Mio. €)  
Q1-2024 vs Q1-2023



# 1. Quartal 2024: Märkte



## PRINT

Schwache Wirtschaft belastet Print | Investitionsrückhaltung im Vorfeld der drupa erwartungsgemäß | Erholung für H2 erwartet



## PLASTICS

Investitionsrückhaltung Großkälte aufgrund hoher Zinssätze | zunehmende Dynamik erwartet aufgrund positiver Auftragseingänge



## LASER

Besonders starke konjunkturelle und zyklische Auswirkungen spürbar | Leichter Anstieg des Auftragsbestands gibt Anzeichen für Erholung in H2



## HEALTHCARE & ANALYTICS

1. Quartal auf geplantem Niveau | stabiles 2. Quartal auf erwartet



## ENERGY MANAGEMENT

Marktentwicklung unentkoppelt vom wirtschaftlichen Umfeld | Haupttreiber: Datacenter, sowie zunehmende Elektrifizierung im Schienen- & Straßenverkehr

Umsatz Q1 2024

**19,4 Mio. €**

-14%

Umsatz Q1 2024

**12,5 Mio. €**

-22%

Umsatz Q1 2024

**10,0 Mio. €**

-39%

Umsatz Q1 2024

**3,5 Mio. €**

-21%

Umsatz Q1 2024

**7,6 Mio. €**

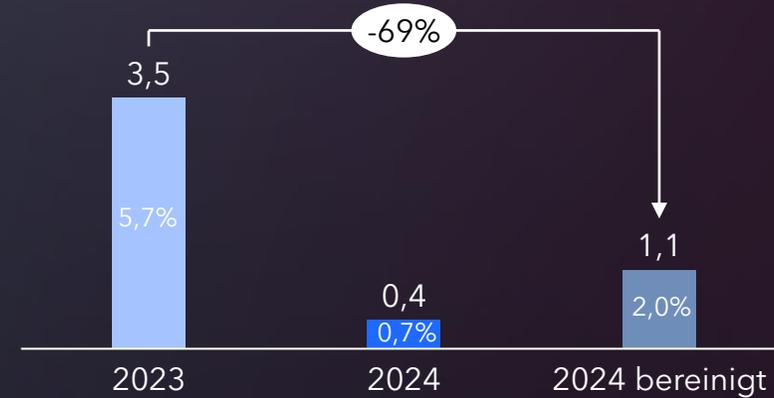
+38%

## FINANZEN

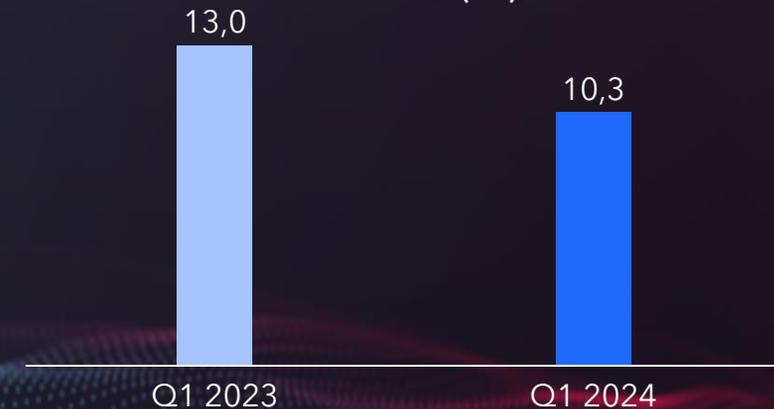
# 1. Quartal 2024: EBIT & ROCE wie erwartet rückläufig

- Ungünstigere Kostendegression aufgrund des Umsatzrückgangs, Einmalaufwendungen für Transformation i.H.v. 0,7 Mio.€ in Q1
- Bereinigte EBIT-Marge 2,0 %
- Ergebnissichernde Maßnahmen eingeleitet

EBIT (Mio. €) | EBIT-Marge (in %)  
Q1-2024 vs Q1-2023



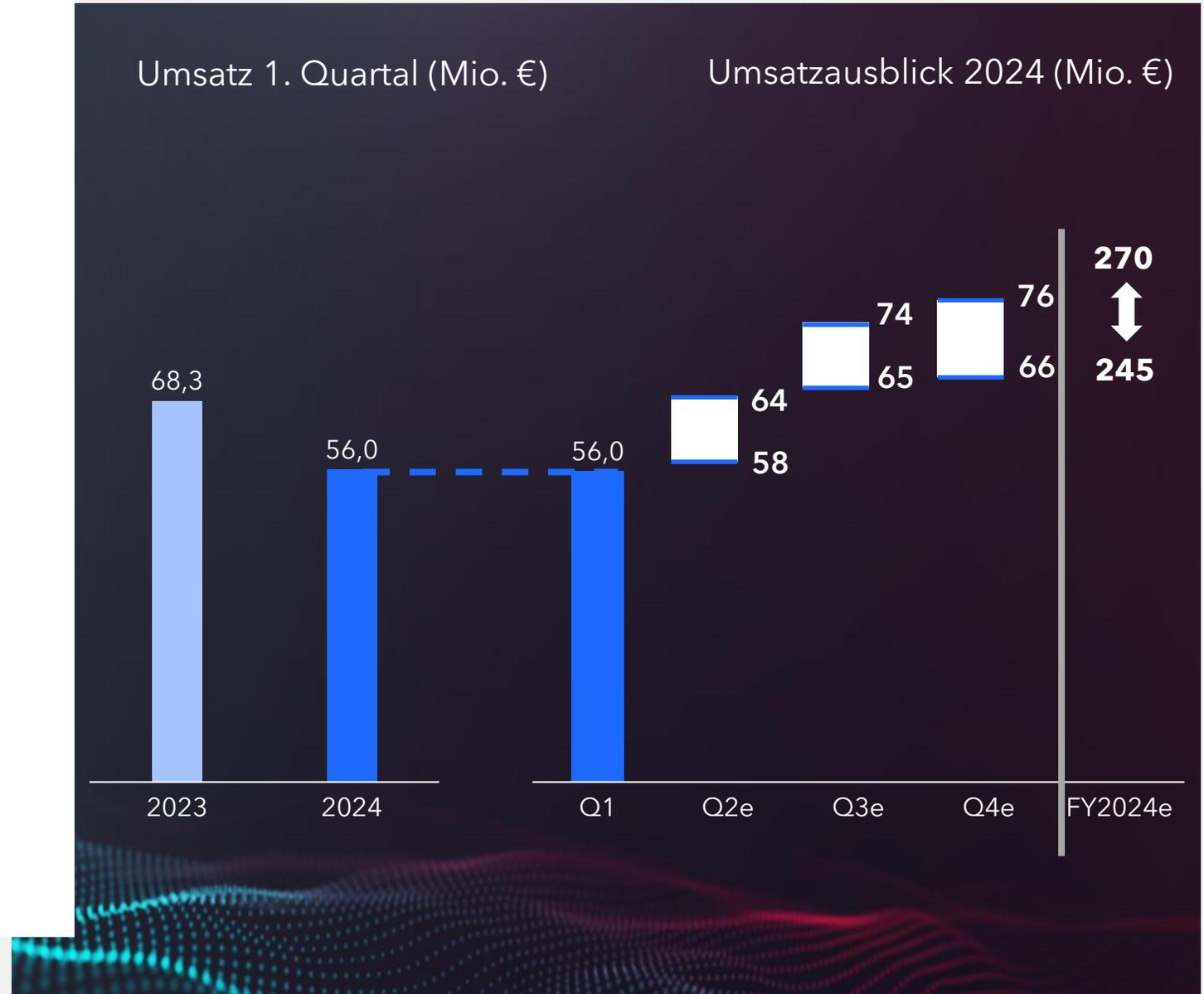
ROCE (%)

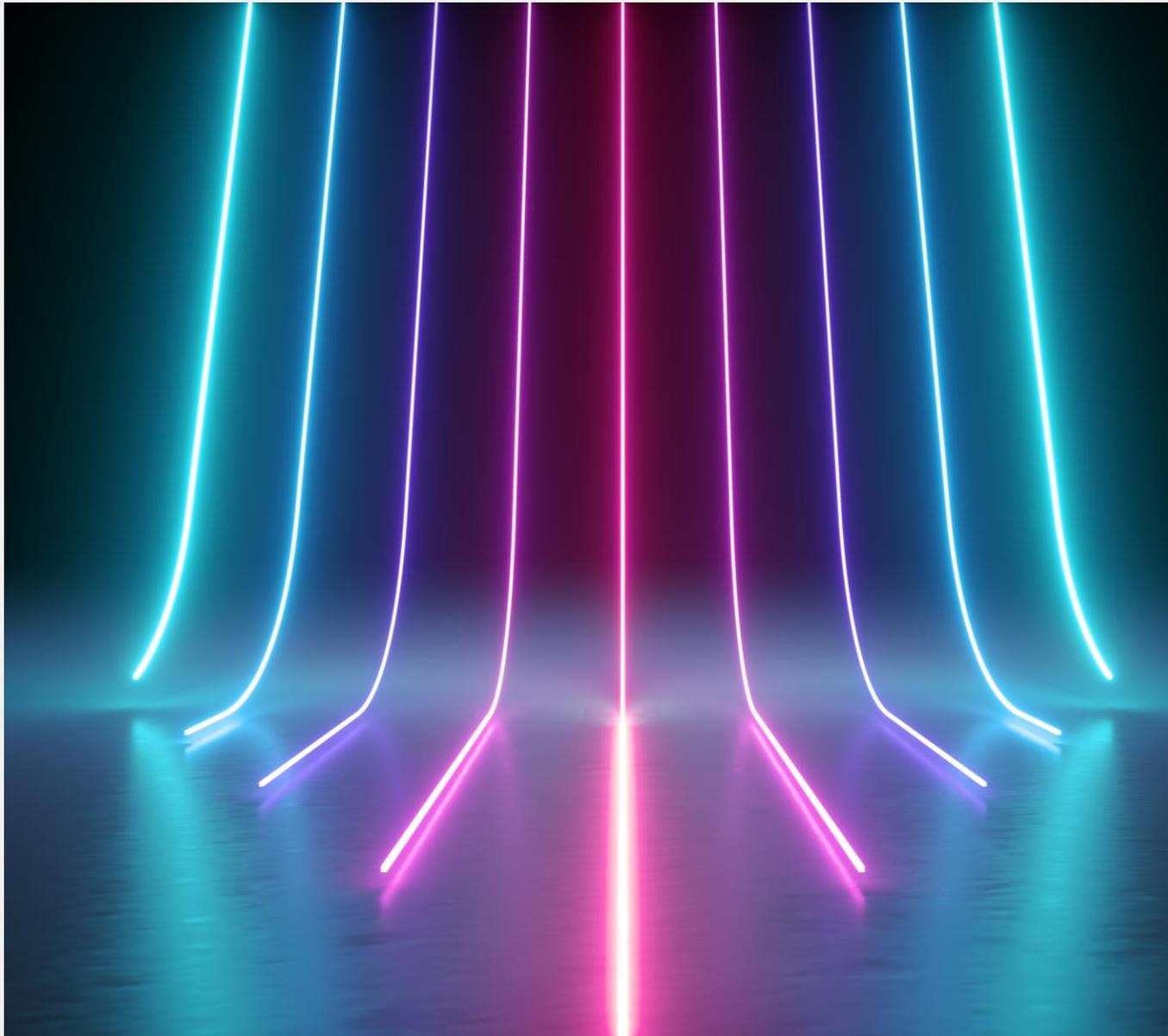


## FINANZEN

# Umsatzbelebung im weiteren Jahresverlauf erwartet

- Tiefpunkt im Umsatz in Q1-2024
- Zunehmende Umsatzbelebung in den kommenden Quartalen erwartet - Umsatzguidance wird erreicht
- Book-to-Bill liegt bei 1,1





# ttSprint

- Kostenseitig schlanker & flexibler
- Erhöhung von Profitabilität & Cashflow
- Stärkung finanzielle Widerstandsfähigkeit

## KURSENTWICKLUNG

# Auf dem richtigen Weg



Wir haben

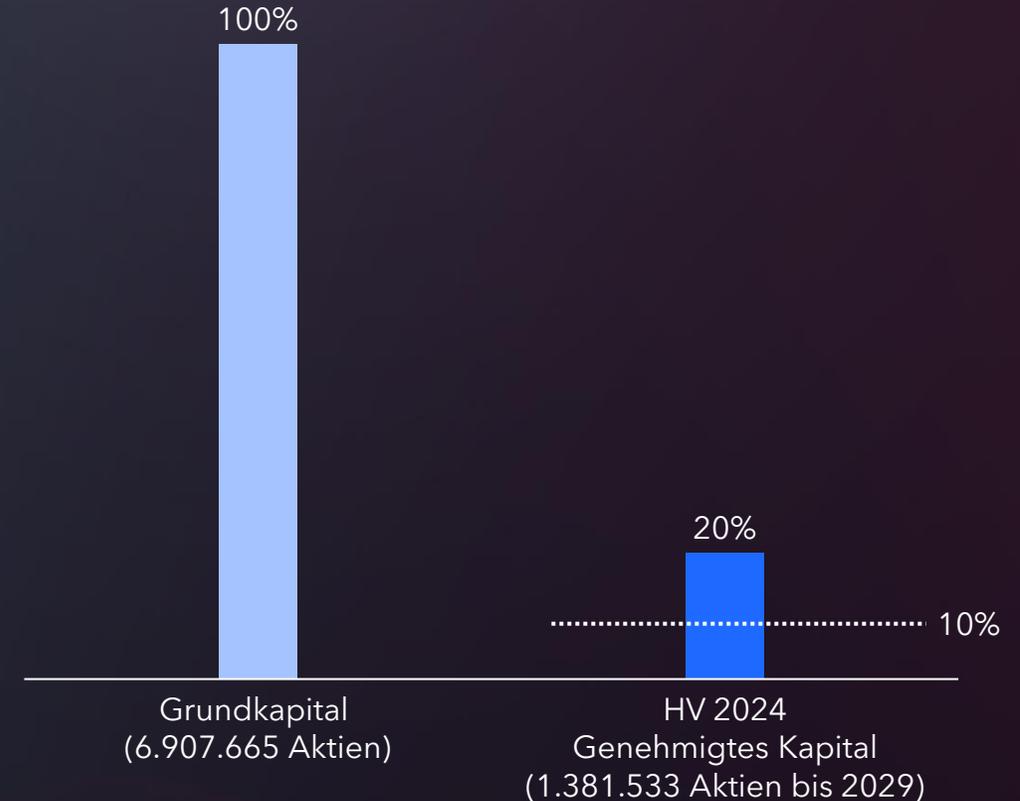
- die richtige Strategie
- die richtigen Produkte
- Mut zur Veränderung & Weiterentwicklung

**Ziel:** nachhaltiges & profitables Wachstum zur Steigerung des Unternehmenswertes

## TAGESORDNUNGSPUNKT 9

# Genehmigtes Kapital 2024

- Instrument zur Umsetzung der Wachstumsstrategie
- Ermächtigung zur Beschaffung von Eigenkapital
- Befristung bis zum 16. Mai 2029
- Gesamtvolumen 20 %, Ausschluss Bezugsrechte bis max. 10 %
- Entspricht gängigen Richtlinien von Aktionärsvertretern/Stimmrechtsberatern



GESCHÄFTSJAHR 2023

# Dividende

Dividendenvorschlag

**0,62 €** je Aktie

Dividendenrendite

**2,8 %** +0,3 %p



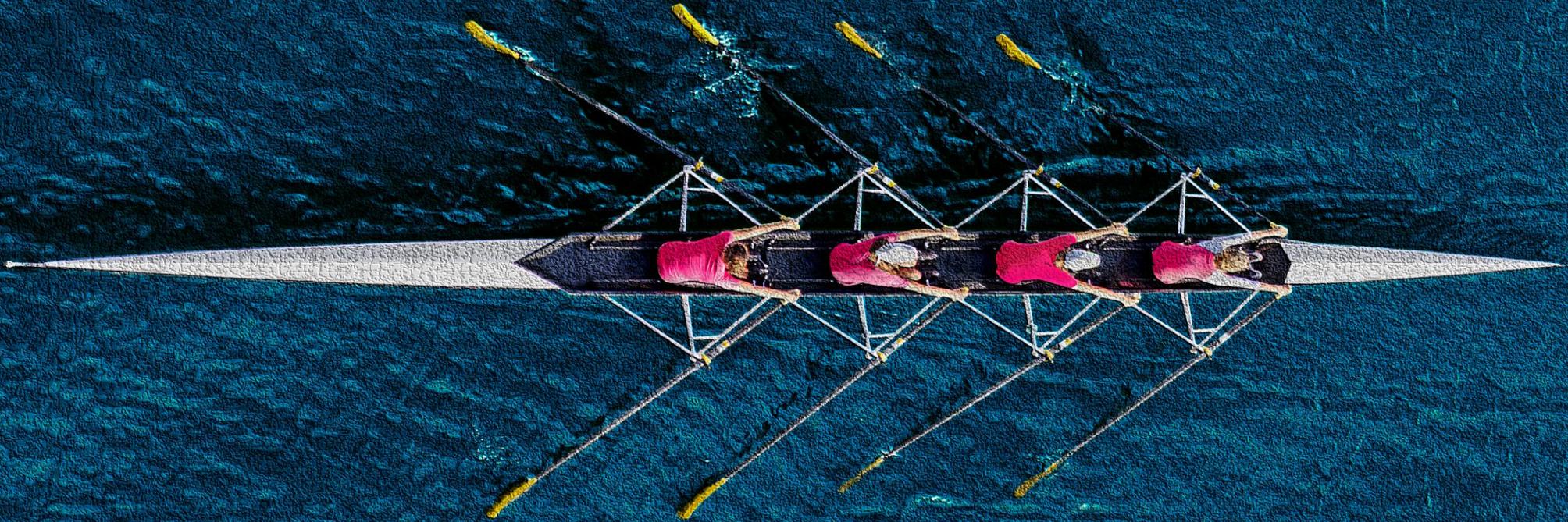


**Wir haben  
den Mut zur  
Veränderung!**

# ttSprint: Ausgestaltung der neuen technotrans

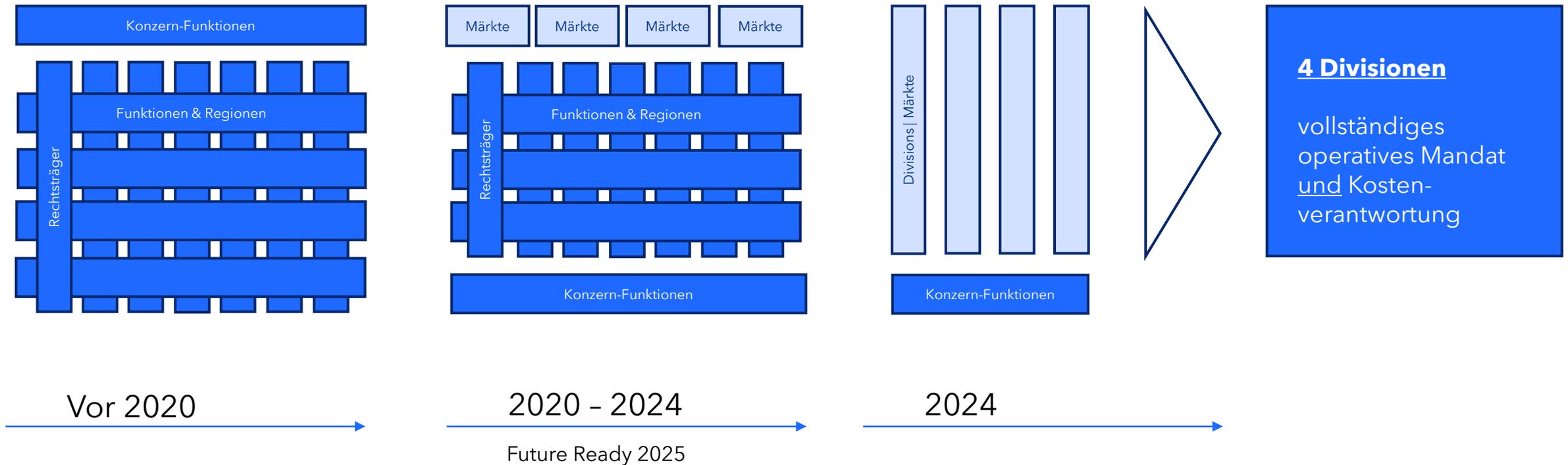


# tt Die neue technotrans Organisation



Verantwortung | Transparenz | Geschwindigkeit

# Verantwortung | Transparenz | Geschwindigkeit



# Dezentrale Organisation mit 4 Divisionen



Verantwortung  
Transparenz  
Geschwindigkeit



# Dezentrale Organisation mit 4 Divisionen



Verantwortung  
Transparenz  
Geschwindigkeit



## 4 Divisionen

- ✓ Volle operative Verantwortung
- ✓ Ergebnisverantwortung

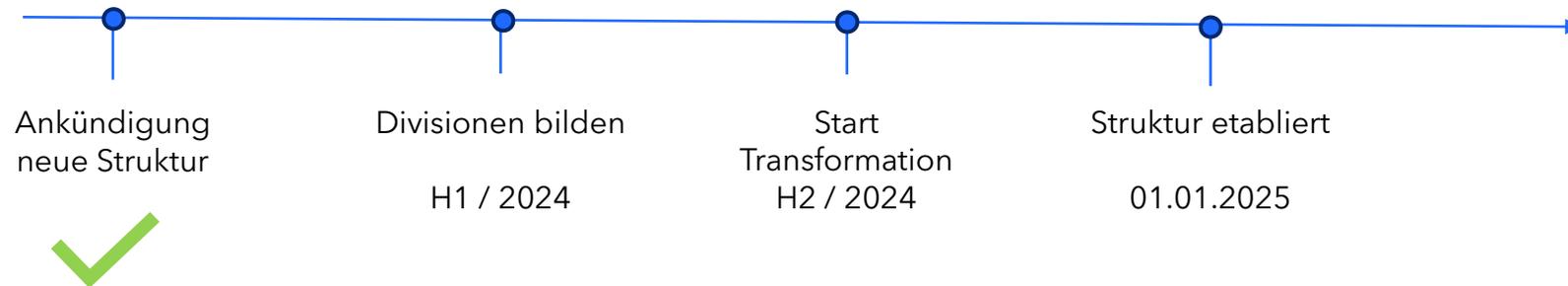
# Einführung einer dezentralen Organisation



## Kooperation ist der Schlüssel zum Erfolg!

Verantwortung  
Transparenz  
Geschwindigkeit

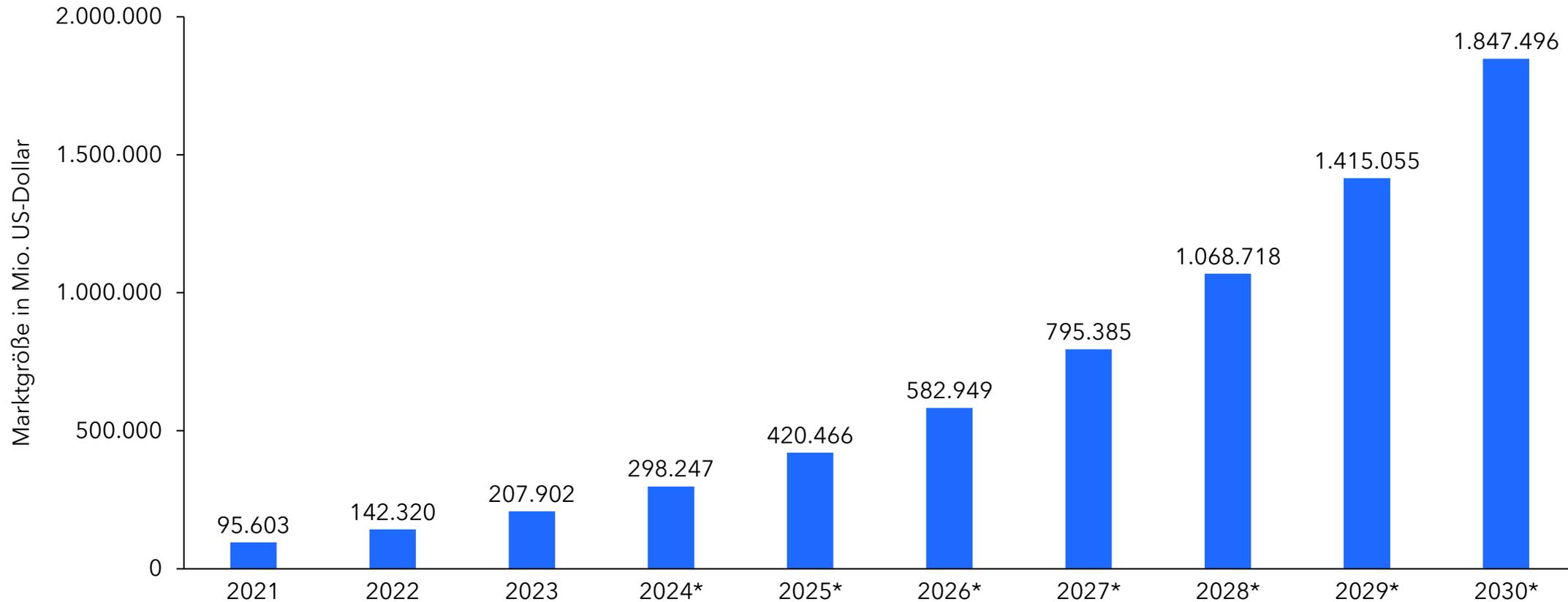
- **Transparenz und Verantwortlichkeit in allen Abteilungen**
- Jeder Bereich soll davon profitieren, Teil von technotrans zu sein!
- Jede Abteilung ist zur Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen und Shared Service Funktionen angehalten





**Wir haben die  
richtige  
Technologie &  
attraktive Produkte  
für wachsende  
Märkte!**

# Künstliche Intelligenz | Marktgröße weltweit



\*Forecast

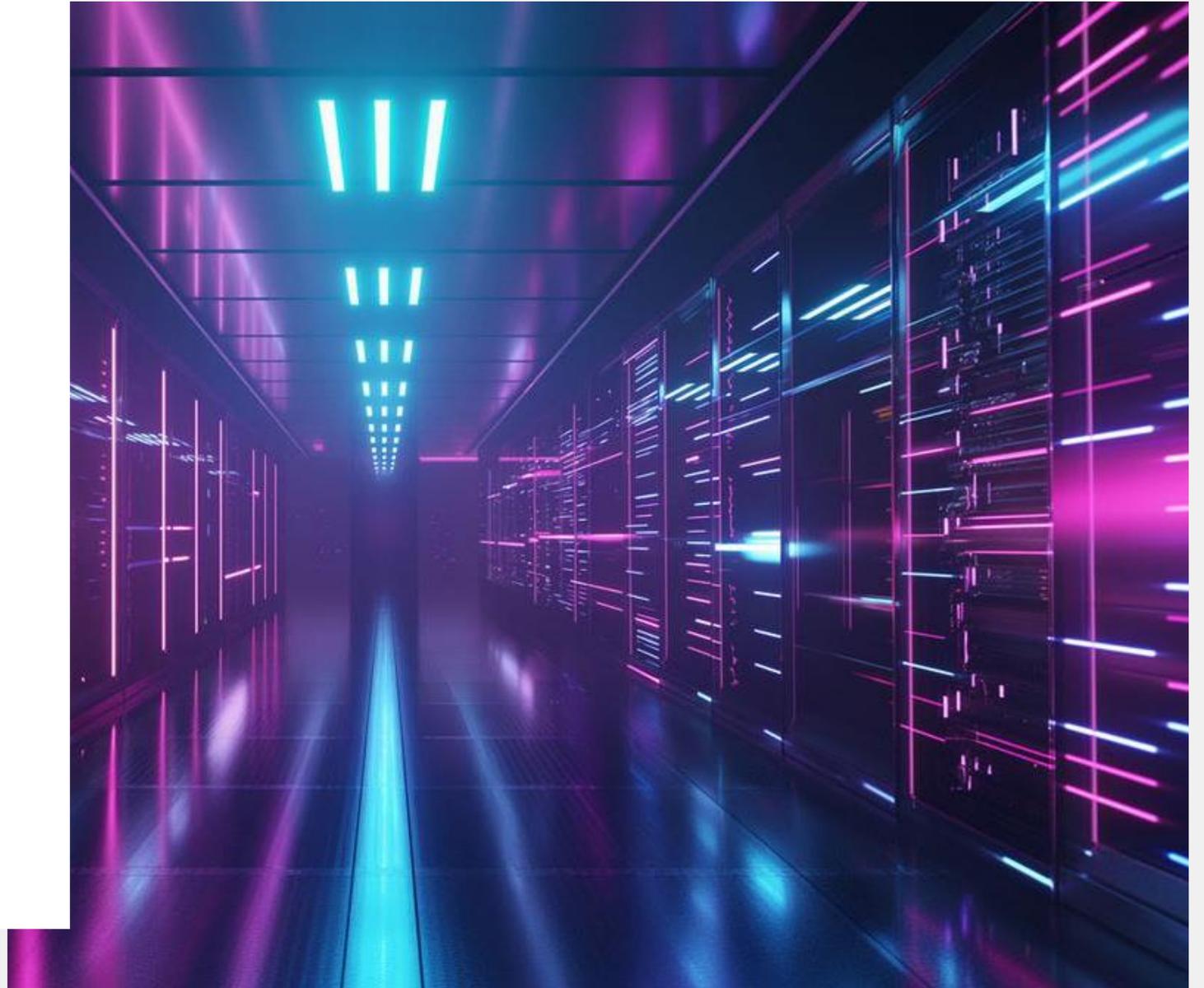
Quelle: Next Move Strategy Consulting

DATACENTER

# Flüssigkeitskühlung

## Serienreife Produkte für

- neue Datacenter
- Umrüstung per Retrofit





**Wir haben die  
richtige  
Technologie &  
attraktive Produkte  
für wachsende  
Märkte!**

# Was können Sie in 2024 erwarten?

2024 wird  
ein Jahr der  
Transformation

AUSBLICK

# Guidance 2024 - 2025

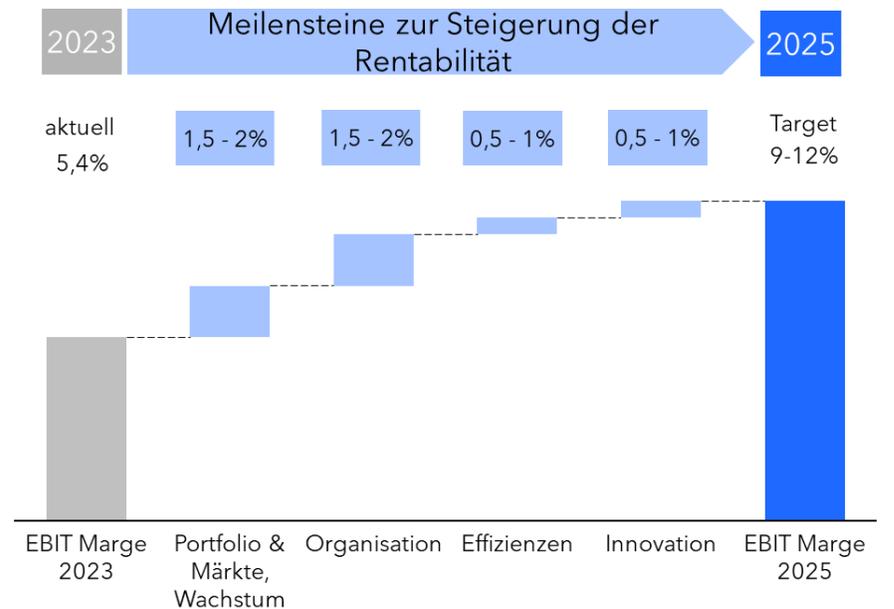
Langfristig erfolgreich

	2024e	2025e
<b>Umsatz (Mio. €)</b>	245 - 270	265 - 285
<b>EBIT-Marge (%)</b>	5,5 - 7,5	9,0 - 12,0*
<b>ROCE (%)</b>	14,0 - 16,0	> 15,0

\* Auf der Grundlage einer stabilen geopolitischen Lage und einer stabilen Wirtschaft



# Volle Wirkung der Maßnahmen wird sich in 2025 entfalten



**Wir haben**

**Die richtige Strategie !**

**Mut zur Veränderung !**

**Die richtige Technologie & attraktive Produkte für  
wachsende Märkte!**

# Disclaimer

- Diese Präsentation enthält Aussagen über die zukünftige Entwicklung des technotrans-Konzerns.
- Diese spiegeln die gegenwärtigen Ansichten des Managements der technotrans SE wider und beruhen auf den entsprechenden Plänen, Schätzungen und Erwartungen. Wir weisen darauf hin, dass die Aussagen gewissen Risiken und Unsicherheiten unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten abweichen.

# Investor Relations



## Frank Dernesch

Manager Investor Relations & Corporate Finance

Tel. +49 (0)2583 301-1868

Fax +49 (0)2583 301-1054

[frank.dernesch@technotrans.de](mailto:frank.dernesch@technotrans.de)

